

「**湖南**有哈数」

约6800列中欧班列跑出181亿美元

长沙北站仓库爆仓成常态,高技术“湖南造”正加速驶向世界

潇湘晨报·晨视频记者李轩子 实习生邹禹熙 报道

7月27日,中南国际陆港集装箱拼箱基地内,小型挖掘机、汽车零配件、新材料、绿能、湘茶特产等各类货物分区码放、整齐列队,静待装箱。

待所有货品完成装箱后,满载的集装箱将被统一转运至长沙北铁路物流园,随后搭乘中欧班列,奔赴亚欧各国。

“我们和长沙之间是一场双向奔赴。”湖南中南国际陆港有限公司副总经理陈红盛说出这句话时,语气笃定。

这家公司2018年由中国外运和长沙交投在长沙合资组建,全面负责中欧班列(长沙)的运营。截至目前,中欧班列(长沙)累计开行约6800列,货值181亿美元,连续7年居全国前列。

七年过去,陈红盛最直观的感受是,班列上装的东西完全不一样了,湘品面孔日益多元。“起步时主要运小商品,湖南本地产品很少。现在湖南本地的汽车整车及零部件、工程装备、新材料、绿能等高新技术制造业产品的比重逐步增多,也越来越丰富。”

这恰是湖南外贸的一个缩影。

上半年,湖南进出口2958.1亿元,同比增长12.7%,连续7个月保持增长。其中,“新三样”——电动汽车、锂电池、光伏产品出口119.8亿元,增长35.5%,高技术“湖南造”正加速驶向世界。

政府搭台,半年对接上百家出口企业

“我们选择长沙,关键在于看准了它的发展潜力。”陈红盛说。

2018年,中国外运选择在长沙组建湖南中南国际陆港有限公司,全面负责中欧班列(长沙)的整体运营。

“长沙离华东、华南、西南均在800至1000公里半径,是理想的物流枢纽节点。产业层面,高端装备制造制造业和汽车产业更是湖南的两张‘王牌’。”陈红盛说。

但光有好底子还不够,通道跑得顺,还得政府铺轨。陈红盛能感受到背后沉甸甸的支持,这不是一家公司的事,是整个湖南推着班列往前跑。

他举了一个例子。

就像找客户。哪些企业有出口需求?一开始,中南陆港自己也“两眼一抹黑”。

政府出手“搭台”。“几乎每到一个市

州,当地政府都会主动组织座谈会和对接会,把有出口意向的企业叫到一起,和我们面对面聊需求、谈方案。”陈红盛说。

得益于本地海关和铁路对通道发展的支持,以及借助长沙市政府物流口岸举办的物流通道供需见面会活动,中南陆港公司才得以在一场场对接会和座谈会中快速摸清企业需求。仅半年时间,团队就跑遍了湖南14个市州,对接了上百家客户。

与五新隧装的合作让陈红盛印象最深。这家企业过去一直主攻国内市场,2025年开始涉足海外。“在对接会上碰面后,不到一个月,战略合作的意向就基本敲定了。”

如今,这种“政府搭台、企业唱戏”对接机制已成常态,大大缩短了企业双方从陌生到合作的距离。

仓库爆仓成为常态,湖南造产品占比过半

企业对接上了,货品也接着来了。

“以前三五天才发一列,现在一天就要发三五列。”长沙北站集装箱班组长高强说。

他在北站干了12年,每天和集装箱打交道。所在的班组主要负责中欧班列(长沙)现场作业工作,保障中欧班列安全、装卸有序、准点开行。

今年以来,高强明显感觉班列越开越密,工作节奏越来越快,“根本忙不过来”。

数据印证了他的感受,长沙北站车站仓库从最初的4500平方米扩展至约4万平方米,日常堆积的集装箱从三百个左右猛增至八九百个,“车站爆仓已成为常态”。

增长的势头仍在持续。长沙北集装

箱班组负责人徐文斌向记者介绍,今年以来中欧班列(长沙)进出口到发累计629列,同比增幅达49.41%。目前,每天稳定开行2列,高峰期能达到3—4列。

“今年上半年主要增量来自汽车零配件和工程装备。”中南国际陆港商务部运营经理彭江介绍,针对中联重科、山河智能、吉利汽车等本土龙头企业,平台推出定制化专列,一票到底直达目的地城市。

数据显示,中欧班列上湖南本土货源占比已由2020年的10%—20%跃升至当前的55%。近年来,汽车、工程机械零配件等品类纷纷登上列车,湘品面孔日益丰富。



上图,中欧班列(长沙)中联重科定制化专列。下图,中南国际陆港集装箱拼箱基地仓库内。

出口结构焕新,高技术、高附加值产品站上主舞台

中欧班列上货物的悄然变迁,正是“湘品出海”最为直观的缩影。过去,沿线国家对湖南产品的认知多停留在日用品等层面;而如今,这份认可正加速向智能制造领域延展。

长沙海关数据显示,2026年上半年,湖南进出口总额2958.1亿元,同比增长12.7%,连续7个月保持增长,创近三年同期新高。其中,高技术产品出口232.9亿元,增长31%,拉动出口整体增长近3.4个百分点。

在出口品类中,“新三样”——电动汽车、锂电池、光伏,表现极为亮眼。上半年这三类产品出口额达119.8亿元,同比增长35.5%,拉动同期湖南外贸出口近2个百分点,已然成为湖南外贸增长的新引擎。

也就是说,湖南出口正逐步摆脱对传统产品的依赖,高技术、高附加值的“湖南造”正站上主舞台。

而湖南之所以能抓住这波机遇,产业链是硬支撑。

以工程机械产业为例,这是湖南具有全球竞争力的优势产业之一,长沙是全球第2个拥有5家以上世界工程机械50强企业的城市,产业规模连续10余年位居全国第一。强大的制造能力,为班列提供了持续、高价值的基础货源。

产品层面的突破只是开始,湖南更大的布局在于产业链的协同出海。

7月21日,湖南新能源对非产业联盟正式成立,标志着湖南与非洲在新能源领域的合作迈入实体化、集群化发展的新阶段。这一联盟的成立,正是为了打破企业“单打独斗”的困局,实现全产业链的集团作战。

从产品出海到产业链出海,从“湖南制造”到“湖南智造”,向“新”向“绿”的升级步伐持续加快。

▼航拍铁路长沙北站霞凝货场。图/视觉中国

